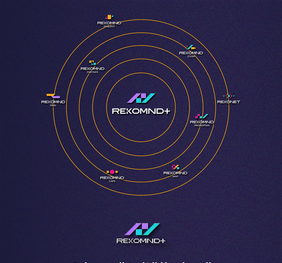
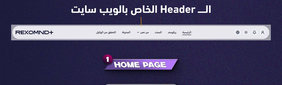




الـ Header الخاص بالويب سايت

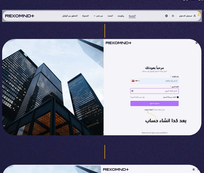
1 HOME PAGE

Search Properties
Search Location
Search Type
Search Price
Search Area
Search Bedrooms
Search Bathrooms
Search Furnishing
Search Amenities
Search Keyword
Search Reference
Search Sort By
Search Per Page
Search Page
Search Mode
Search Results
Search Total
Search Cache
Search Time
Search Error
Search Log
Search Stats
Search Map
Search Filter
Search Reset
Search Save
Search Load
Search Delete
Search Update
Search Create
Search Read
Search Write
Search Admin
Search Public
Search Private
Search Test
Search Demo
Search Beta
Search Alpha
Search Version
Search Build
Search Deploy
Search Server
Search Client
Search Data
Search Base
Search Core
Search Main
Search Home
Search Page
Search Form
Search Input
Search Output
Search Result

REKOMND+

7 SIGN UP

بنضوس على تسجيل الدخول


REKOMND+
مرحبا مجددًا
يمكنك تسجيل الدخول باستخدام حسابك
تسجيل الدخول

REXCOMN+

ريـكومنـد
Recommend

رشح ، وخلي كل عملية ترشيح مكتسب عمولتك

ثـورة العمولات

ايــه الفكرة ؟
What's the idea ?

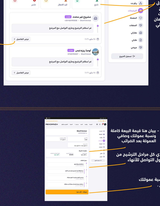
"ريكومند" أو "التزشيح". عشان تفهموها، هضربلك مثال بسيط جداً :

- أنا دلوقتي قاعد مع صاحبي، وعرفت من الكلام إنه عايز يشتري شقة في مكان ما.. وليكن التجمع. وعرفت كمان إن معاه مقدم وليكن ٥٠٠ ألف جنيه بكل بساطة .
- يدخل على نافذة الترشيح.
- يسجل بياناته (اسمه، رقم تليفونه، الباجيت، والمنطقة)، ولو أعرف مشروع معين يكتبه، وأو مش عارف مفيش مشكلة. يدوس إرسال.
- كده أنا رشحت الشخص ده من خلال الويب سايت.
- فريق المبيعات عندنا بيتواصل معاه ويبعرض عليه الوحدات المتاحة.

وفي حالة إتمام البيعة؟

- أنت بتاخد عمولة على ترشيحك! امجد! إنك رشحت بس.. يعني فأنات بتكسب فلوس من الهوا. باختصار: رشّح.. وعلى كل عملية ترشيح هتاخد عمولة!

1 شرح الفورم بالأسهم



2

3

حاجات لازم تكون عارفها

- تقدر ترشّح مهما كانت وظيفتك .
- عمولتك بتوصل لحد ٢٠٪ من قيمة الكومبشن كله .
- العمولة بتكون خالصة من كل الضرائب والمستحقات .

REXONET

ريـكو نـت
Reko Net

بتدور على عقار بمواصفات معينة؟ اطلب.. والعروض هتجيلك لحد عندك

شبكتك بقت ثروتك

ايــه الفكرة ؟
What's the idea ?

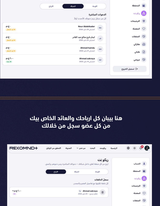
- الهدف هنا الانتشار والتسويق الشبكي وانت من خلاله انت ليك يوزر وكل يوزر ليه كيو أو كود ورابط ، الناس بتسجل من خلالك كتوسعة شبكية للمنصة والعائد منها يبجي من ترشيحات .

وبتاخد فلوس من اهوا! لانك انت اللي كنت سبب دخوله للمنصة وربحه .

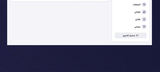
- بتبعت لينك أو كود الدعوة بتاعك لزمايلك، ولما يدخلوا المنصة ويعملوا أي ترشيح، إنت بتاخد نسبة من العمولة بتاعتهم. والميزة هنا إن الموضوع ميفضش .. لو هما دعوا ناس والناس دي عملت نفس الكلام، انت برضه بتكسب نسبة من عمولتهم! إنت حرفيا بتبني شجرة أرباح. وكل ما شبكتك بتكبر وتتفرع، مدخلتك بتزيد مستوى وا مستوى وإنت في مكانك. مع ريكو نت، عقاراتك بقت بتجيبلك فلوس بجد.

1 شرح الفورم بالأسهم

2



3



REXOMND PROPERTIES

اضافة عقار
My Properties

عندك عقار للبيع أو الإيجار؟ بيعتك عندنا في أسرع وقت!

بيعتك بقت في ثانية

ايــه الفكرة ؟
What's the idea ?

"أنا دلوقتي عندي شقة أو فيلا، وعايز أبيعها أو أأجرها من غير ما أنف كتير على مكاتب العقارات أو أصرف فلوس على إعلانات مايتبيش نتيجة."

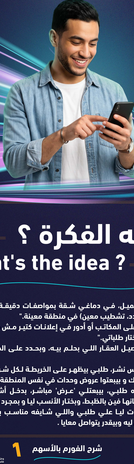
- يدخل على ريكومند، ويختار إضافة عقار.
- يكتب كل تفاصيل وحدتي (مكانها، مساحتها، سعرها، وتشطيرها).
- يرفع أحلى صور للوحدة عشان تجذب العميل.

"بدوس إضافة.. وخده عقاري يفي معروض قدام شبكة ضخمة من العملاء وال Sales الجاهزين يقفلوا البيعة!"

شرح الفورم بالأسهم

1

2



REXOMND PROPERTIES

طلبات
My Requests

بندور على عقار بمواصفات معينة؟ اطلب، والعروض هتجيلك لحد عندك

طلبك بقا بكفرسة

ايــه الفكرة ؟
What's the idea ?

"أنا دلوقتي عميل، في دماغي شقة بمواصفات دقيقة جدا (مساحة معينة، دور محدد، تشطيب معين) في منطقة معينة."

"بدل ما ألف على المكاتب أو أدور في إعلانات كتير مش مناسبة، بدخل على حسابي وأختار طلباتي."

"يكتب كل تفاصيل العقار اللي يحلم بيه. ويحدد على الخريطة المكان بالظبط."

"بمجرد ما أدوس نشر، طلبي يبظهر على الخريطة لكل شركات الوساطة العقارية والملاك و بيبعتوا عروض وحدات في نفس المنطقة."

"ولو جد عنده طلبي، بيبعتلي "عرض" مباشر. بدخل أشوف العروض وخاصتها ومكانها فين بالظبط وبختار الأنسب ليا و بمجرد ما يوافق على العرض المبعوت ليا على طلبي والباقي شايفه مناسب يفتح وسائل التواصل بتاعتي ليه ويبقدر يتواصل معايا.

شرح الفورم بالأسهم

1

2

3

REKOMND DEAL

صفقـــات
Deals

قفلت بعملتك؟ عمولتك مضمونة وفي جيبك.

ايــه الفكرة ؟
What's the idea ?

"الصفقات" أو "DEALS"، عشان نفهموها، ضربتك مثّال بسيط جدا :

- أنا دلوقتي شركة وساطة عقارية أو فى لانسر ، نزلت مع عميل وراح اتفرج على الوحدة اللي عايزها هو ، فقرر مثلا العميل ده هيشتري ده ولكن (بيراهيدز) و هتبي أستمارة حجز ، فى من مصلحة شركة الوساطة أو اللى لانسى انه ياخد عمولة منك و من بيراهيدز، فى الوقت ده يدخل علي الإبلكيشن بيدأ انه يدخل فيها الصفقة وهامي البيانات ان تيست عشان يشوف نسبة عمولته من الصفقة متكون كام وده بناءا على الشريك اللي شركة الوساطة أو الفرى لانسى هيختاره ويشوف الافضل والاسعن ليه .
- يسجل بيانات البيعة (فيها الصفقة، المنطقة، المطور، واسم المشروع).
- يرفع صورة أستمارة الحجز، ويدوس "تقديم الصفقة". وكده فضلت اكبر عمولة. وهتتقل في المنصة على حسابي اللي مسجل بيه علي الويب سايت .

شرح الفورم بالأسهم

1

ما بالك فيها الصفقة
وتقدر ... (...)
ما بتاخد الصفقة اللي هنها المشروع
ما بتاخد المشروع اللي فيه الوحدة
ما بالك أول الوحدة أو وحدها
ما بالك باقي الوحدات
ما بالك باقي الوحدات
ما بالك سعر الوحدة
ما بالك الصفقة
ما بالك الصفقة
ما بالك الصفق